



Im Kundenauftrag suchen wir einen

Sales Director (m/f)_Stahlindustrie Schwerpunkt Automotive

Unser Auftraggeber ist eine führende deutsche Unternehmensgruppe innerhalb der Stahlindustrie. Im Bereich Motoreneinspritzsysteme und Ventile ist die Gruppe Premium-Lieferant für die Automobil-Zulieferindustrie. Mit einer Eigenkapitalquote von annähernd 100 Prozent steht unser Auftraggeber auf wirtschaftlich sehr gesunden Füßen und ist für zukünftige Herausforderungen bestens positioniert. Der Arbeitsort befindet sich im Erzgebirge (Sachsen).

Ihre Aufgaben:

- Steuerung der internationalen Vertriebsaktivitäten
- Akquisition und Betreuung von Schlüsselkunden zum konsequenten Ausbau der Marktposition als Premiumhersteller
- Entwicklung und Umsetzung von Markt- und Verkaufsstrategien für einen langfristigen Unternehmenserfolg
- Verhandlungsführung und Abschluss von Rahmenverträgen
- Erstellung von Forecasts und monatlichem Reporting
- Fachliche und disziplinarische Führung der Vertriebsteams
- Budget- und Umsatzverantwortung im 3-stelligen Mio. € Bereich

Ihre Qualifikation:

- Mehrjährige Berufs- und Führungserfahrung im Vertrieb
- Fundierte Branchen- und Insiderkenntnisse der Automotive-Industrie
- Eine analytische, konzeptionelle und unternehmerische Denkweise
- Hohe Kundenorientierung und ein überzeugendes und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick sowie Kommunikations- und Durchsetzungsstärke
- Erfahrung in der Führung und Motivation von Mitarbeitern
- Reisebereitschaft sowohl national als auch international
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil

Diskretion und die Einhaltung von Sperrvermerken sind für uns eine Selbstverständlichkeit.

Jenner Personalberatung

Engerser Str. 77
56564 Neuwied

fon: 0 26 31 - 9 43 57 75
fax: 0 26 31 - 9 43 57 76

info@jenner-personalberatung.de
www.jenner-personalberatung.de



Im Kundenauftrag suchen wir einen

Sales Director (m/f)_Stahlindustrie Schwerpunkt Automotive

Unser Auftraggeber ist eine führende deutsche Unternehmensgruppe innerhalb der Stahlindustrie. Im Bereich Motoreneinspritzsysteme und Ventile ist die Gruppe Premium-Lieferant für die Automobil-Zulieferindustrie. Mit einer Eigenkapitalquote von annähernd 100 Prozent steht unser Auftraggeber auf wirtschaftlich sehr gesunden Füßen und ist für zukünftige Herausforderungen bestens positioniert. Der Arbeitsort befindet sich im Erzgebirge (Sachsen).

Ihre Aufgaben:

- Steuerung der internationalen Vertriebsaktivitäten
- Akquisition und Betreuung von Schlüsselkunden zum konsequenten Ausbau der Marktposition als Premiumhersteller
- Entwicklung und Umsetzung von Markt- und Verkaufsstrategien für einen langfristigen Unternehmenserfolg
- Verhandlungsführung und Abschluss von Rahmenverträgen
- Erstellung von Forecasts und monatlichem Reporting
- Fachliche und disziplinarische Führung der Vertriebsteams
- Budget- und Umsatzverantwortung im 3-stelligen Mio. € Bereich

Ihre Qualifikation:

- Mehrjährige Berufs- und Führungserfahrung im Vertrieb
- Fundierte Branchen- und Insiderkenntnisse der Automotive-Industrie
- Eine analytische, konzeptionelle und unternehmerische Denkweise
- Hohe Kundenorientierung und ein überzeugendes und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick sowie Kommunikations- und Durchsetzungsstärke
- Erfahrung in der Führung und Motivation von Mitarbeitern
- Reisebereitschaft sowohl national als auch international
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil

Diskretion und die Einhaltung von Sperrvermerken sind für uns eine Selbstverständlichkeit.

Jenner Personalberatung

Engerser Str. 77
56564 Neuwied

fon: 0 26 31 - 9 43 57 75
fax: 0 26 31 - 9 43 57 76

info@jenner-personalberatung.de
www.jenner-personalberatung.de