



Im Kundenauftrag suchen wir einen

Sales Manager (m/w/d) Langprodukte in Edelstahl Region Baden-Württemberg

Unser Auftraggeber ist eine führende deutsche Unternehmensgruppe innerhalb der Stahlindustrie. Die Gruppe produziert an mehreren Standorten Langprodukte aus Edelstählen und Sondergütern. Der Arbeitsort liegt in der Region Baden-Württemberg.

Ihre Aufgaben:

- Selbständige Betreuung und Beratung von Kunden in Baden-Württemberg
- Akquisition von Neukunden
- Termin- und Auftragsüberwachung
- Selbständiges Führen von Vertragsverhandlungen
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Umsetzung der Vertriebsstrategie im Verkaufsgebiet

Ihre Qualifikation:

- Berufserfahrung im Vertrieb von Langprofilen, vorzugsweise im Bereich Edelstahl Rostfrei
- Offene, kommunikationsstarke und begeisterungsfähige Persönlichkeit
- Ausgeprägter Erfolgswille gepaart mit einer hohen Ziel- und ergebnisorientierten Grundeinstellung
- Hohe Reisebereitschaft
- Versierter Umgang mit den üblichen Office-Anwendungen

Diskretion und die Einhaltung von Sperrvermerken sind für uns eine Selbstverständlichkeit.