



Im Kundenauftrag suchen wir einen

Key Account Manager (m/w) Gesensschmiedeprodukte

Unser Auftraggeber mit Sitz in Raum Düsseldorf ist eine Tochtergesellschaft einer sehr erfolgreichen Unternehmensgruppe innerhalb der Stahlindustrie. An seinem Standort vertreibt das Unternehmen weltweit u.a. Gesensschmiedeprodukte für mehrere Schwestergesellschaften der Gruppe. Eine äußerst flexible Leistungspalette bietet sich den Kunden zahlreicher Branchen. Neben festen Partnern aus der Automobil- und Nutzfahrzeugindustrie, dem Großmotoren und dem Energieanlagenbau zählen u. a. auch Unternehmen aus dem Werkzeug- und Formenbau sowie dem allgemeinen Maschinenbau zum festen Kundenstamm.

Ihre Aufgaben:

- Intensive Betreuung nationaler und internationaler Industrieunternehmen
- Akquisition von Neukunden zur Realisierung der Wachstumsziele
- Planung, Vorbereitung und Durchführung von Jahres-, Akquisitions-, Abschluss- und Preisgesprächen sowie deren Nachbereitung und Dokumentation
- Mitverantwortung für die Sicherstellung der Umsatz- bzw. Deckungsbeitragsziele
- Laufende Beobachtung des Marktes, des jeweiligen Kundenumfeldes und der Wettbewerbssituation
- Strategische Ausrichtung aller Vertriebsaktivitäten im zugeordneten KAM-Bereich
- Erstellung von Forecasts und Wirtschaftlichkeitsberechnungen
- Kommunikation mit internen Bereichen wie Produktion, Qualitätsstelle sowie dem Verkaufsinnendienst

Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches bzw. kaufmännisches Studium; alternativ eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung und entsprechende Weiterbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung in einem vergleichbaren Aufgaben- und Verantwortungsbereich bei einem Unternehmen der stahlverarbeitenden Industrie; vorzugsweise bei einem Hersteller von Gesensschmiedeprodukten
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten in Wort und Schrift, Überzeugungskraft und ein professionelles, kundenorientiertes Auftreten
- Exzellente analytische Fähigkeiten sowie ein aufgeprägtes strategisches Denken
- Prioritätenorientierte und strukturierte Arbeitsweise
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Internationale Reisebereitschaft

Diskretion und die Einhaltung von Sperrvermerken sind für uns eine Selbstverständlichkeit.

Jenner Personalberatung

Engerser Str. 77
56564 Neuwied

fon: 0 26 31 - 9 43 57 75
fax: 0 26 31 - 9 43 57 76

info@jenner-personalberatung.de
www.jenner-personalberatung.de