



Im Kundenauftrag suchen wir einen

## **Sales Director (m/f)\_Stahlindustrie Schwerpunkt Automotive**

Unser Auftraggeber ist eine führende deutsche Unternehmensgruppe innerhalb der Stahlindustrie. Im Bereich Motoreneinspritzsysteme und Ventile ist die Gruppe Premium-Lieferant für die Automobil-Zulieferindustrie. Mit einer Eigenkapitalquote von annähernd 100 Prozent steht unser Auftraggeber auf wirtschaftlich sehr gesunden Füßen und ist für zukünftige Herausforderungen bestens positioniert. Der Arbeitsort befindet sich im Erzgebirge (Sachsen).

### **Ihre Aufgaben:**

- Steuerung der internationalen Vertriebsaktivitäten
- Akquisition und Betreuung von Schlüsselkunden zum konsequenten Ausbau der Marktposition als Premiumhersteller
- Entwicklung und Umsetzung von Markt- und Verkaufsstrategien für einen langfristigen Unternehmenserfolg
- Verhandlungsführung und Abschluss von Rahmenverträgen
- Erstellung von Forecasts und monatlichem Reporting
- Fachliche und disziplinarische Führung der Vertriebsteams
- Budget- und Umsatzverantwortung im 3-stelligen Mio. € Bereich

### **Ihre Qualifikation:**

- Mehrjährige Berufs- und Führungserfahrung im Vertrieb
- Fundierte Branchen- und Insiderkenntnisse der Automotive-Industrie
- Eine analytische, konzeptionelle und unternehmerische Denkweise
- Hohe Kundenorientierung und ein überzeugendes und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick sowie Kommunikations- und Durchsetzungsstärke
- Erfahrung in der Führung und Motivation von Mitarbeitern
- Reisebereitschaft sowohl national als auch international
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil

Diskretion und die Einhaltung von Sperrvermerken sind für uns eine Selbstverständlichkeit.