



Im Kundenauftrag suchen wir einen

Key Account Manager (m/w/d) **Schmiedeteile für den Maschinen- und Anlagenbau**

Unser Auftraggeber ist die Tochtergesellschaft einer renommierten Unternehmensgruppe innerhalb der Stahlindustrie. Das Unternehmen produziert an seinem Standort in Deutschland hochwertige Stahlerzeugnisse für unterschiedliche Industriezweige u.a. die Automobil- und Druckgussindustrie, den Anlagenbau sowie den Energiemaschinenbau und die Bahnindustrie. Der Arbeitsort befindet sich im Raum Düsseldorf.

Ihre Aufgaben:

- Selbständige Betreuung und Beratung von Kunden in Deutschland und in Europa
- Akquisition von Neukunden
- Termin- und Auftragsüberwachung
- Selbständiges Führen von Vertragsverhandlungen
- Aktive Marktbearbeitung sowie Erschließung neuer Absatzmöglichkeiten
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Umsetzung der Vertriebsstrategie für die jeweiligen Märkte

Ihre Qualifikation:

- Langjährige Berufserfahrung im internationalen Vertrieb von Stahl- oder Edelstahlprodukten, vorzugsweise im Verkauf eines produzierenden Schmiedebetriebs
- Offene, kommunikationsstarke und begeisterungsfähige Persönlichkeit
- Ausgeprägter Erfolgswille gepaart mit einer hohen Ziel- und ergebnisorientierten Grundeinstellung
- Hohe internationale Reisebereitschaft
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Versierter Umgang mit den üblichen Office-Anwendungen

Diskretion und die Einhaltung von Sperrvermerken sind für uns eine Selbstverständlichkeit.

Jenner Personalberatung

Engenser Str. 77
56564 Neuwied

fon: 0 26 31 - 9 43 57 75
fax: 0 26 31 - 9 43 57 76

info@jenner-personalberatung.de
www.jenner-personalberatung.de